

## Axtrolab affronta la fase operativa



**Giacomo Scanzi, amministratore delegato di Arcoplex Trading e promotore del progetto Axtrolab**

Il progetto Axtrolab è nato alla metà del 2012 con l'obiettivo di fornire sistematicamente al mondo delle materie plastiche le informazioni sensibili di cui necessita, assicurando competenze aggiuntive per accrescere la competitività e gli strumenti per affrontare sfide diverse rispetto al passato. Arcoplex Trading, che ha promosso il progetto investendo risorse importanti, ha messo la propria struttura a disposizione del mercato: Axtrolab rappresenta infatti un laboratorio di competenze, di consulenza, di soluzioni su cui potrà contare chiunque sia interessato a migliorare le proprie performances.

Axtrolab non vuole rappresentare un'operazione commerciale: uno dei suoi obiettivi fondamentali è quello di identificare interlocutori con le stesse motivazioni e gli stessi obiettivi dei suoi promotori.

"Oggi fare aggregazione, fare squadra" - osserva Giacomo Scanzi, amministratore delegato di Arcoplex Trading - "non significa accordarsi con qualcuno, ma potersi rivolgere serenamente a un partner che, per un obiettivo comune, e in modo trasparente, metta a disposizione le sue conoscenze, la sua cultura, i suoi progetti. La tendenza dei produttori a sostenere minori investimenti a supporto dei trasformatori, che si riscontra da tempo, giustifica scelte come la nostra, che mirano alla costituzione di un gruppo di lavoro sempre più allargato, all'interno del quale sia possibile cercare tutto

quello che serve".

Anche per il 2013 i servizi di Axtrolab saranno forniti gratuitamente e, nel momento in cui sarà previsto un costo per aderire al progetto, le risorse acquisite saranno reinvestite per fornire prestazioni ancora migliori.

### L'importanza di non essere soli

Fino ad un recente passato, legarsi a qualcuno poteva sembrare una mortificazione dell'intelletto e un ostacolo per l'assunzione di libere decisioni; oggi questo concetto è oggetto di una diversa valutazione da parte di molti imprenditori.

Axtrolab vuole rappresentare uno strumento adatto per non essere più soli. E' prevista anche la realizzazione di un portale che raccolga le competenze di ognuno, al quale si accederà non solo per avere indicazioni di prezzo, ma per capire a chi rivolgersi per ogni tipo di necessità.

Arcoplex Trading ha scelto di promuovere il progetto sapendo di poter contare su una struttura che vanta spiccate caratteristiche di competenza, di dedizione, di sensibilità e di rispetto, con tante potenzialità ancora da esprimere.

Ritiene inoltre che la soluzione di tante problematiche non sia soltanto un fatto di ordine economico, ma risieda nella capacità di trovare un giusto equilibrio tra prestazioni e prezzo. E che le prestazioni derivino dalla capacità di utilizzare i materiali plastici adeguatamente, sulla base delle diverse applicazioni.

La filosofia con cui nasce Axtrolab si fonda proprio sulla necessità di mettere a disposizione le proprie competenze per poter partecipare anche ai business di carattere globale.

### I temi di Axtrolab

Axtrolab è un progetto molto aperto che si propone di accompagnare le necessità e il lavoro delle società partner, occupandosi degli aspetti tecnici relativi ai materiali e al processo. Ma non dimentica che le competenze in questi ambiti devono essere completate da conoscenze relative all'area burocratica e normativa, anch'esse assolutamente essenziali.

Anche prima di lanciare il progetto Axtrolab, Arcoplex Trading percepiva una crescente pressione sulla parte normativa e si era strutturata per supportare la propria clientela in tal senso.

Axtrolab cercherà di fare ancora di più sapendo che il mondo è cambiato profondamente: oggi sono richieste regole chiare e la capacità, da parte delle società, di interpretarle correttamente e di saper fornire risposte precise.

A gestire il progetto è un team di persone, estremamente sinergiche fra di loro, in grado di rispondere alle esigenze del trasformatore relative al processo ma anche, e soprattutto, alle fasi che lo precedono e lo seguono.

In una fase successiva del progetto, la stessa presenza dei costruttori di macchine e attrezzature potrebbe rappresentare un'ulteriore opportunità per rispondere con il massimo dell'efficienza alle esigenze dei trasformatori.

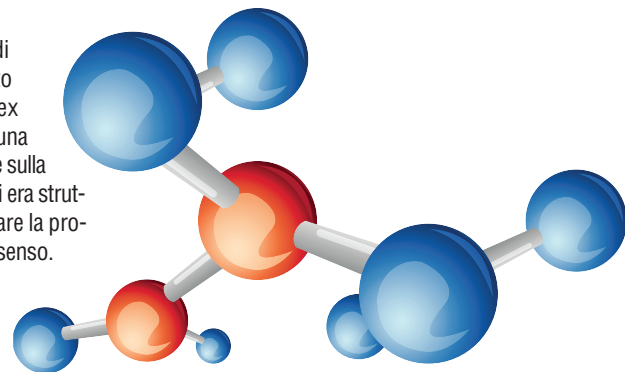
### Un primo semestre positivo e prospettive

Il progetto Axtrolab da alcuni operatori è stato accolto con curiosità, mentre altri hanno manifestato una immediata reazione positiva; si sono avvicinati al progetto anche alcuni clienti finali, che hanno ritenuto im-

portante procedere verso un percorso di qualità promosso da una struttura in grado di offrire un servizio di analisi e di riscontro di laboratorio, ma anche un'assistenza a livello procedurale.

Queste competenze sono più che mai indispensabili non solo per mantenere la propria competitività, ma anche per conservare le posizioni acquisite in tanti anni di lavoro, che a volte vengono messe in discussione dalla necessità di rispondere dalle nuove priorità di un mondo in costante evoluzione.

"Il nostro progetto ha già potuto contare su numerose adesioni per il 2012 e per il 2013," - conclude Scanzi. "Siamo soddisfatti di aver proposto al mercato un'offerta diversa da quella che ha contraddistinto l'ultimo periodo, basata quasi esclusivamente sul fattore quantità/prezzo. E che il mercato stia accettando questa forma di collaborazione, innovativa per l'Italia, e in grado di assicurare un valore aggiunto all'attività di chi aderisce all'iniziativa".



**Il team di Ricerca & Sviluppo di Axtrolab**